

16.74x18.52	1	עמוד 15	גלובס - שוק ההון	11/07/2017	59296615-3
המרכז הבינתחומי הרצליה - 84260					



הפנים, האירועים והמינינגלינג של עולם העסקים
/ שירי דובר - i_shiri@globes.co.il

שי אגסי מלמד את הסינים על עליות ומורדות

מי עוד פגשו את חברי הנהלת ענקית הסחר האלקטרוני?

(צילום: הכשרת מנהלים, הבינתחומי)



שי אגסי וג'ון ליאו. למד את האסטרטגיה

בזמן שכולם היו עסוקים בכיקורו הממלכתי של ג'ונדרה מודי, ראש ממשלת הודו, הגיעה לישראל בשבוע שעבר משלחת נוספת מהמזרח, הפעם מסיין.

כל 50 חברי ההנהלה של חברת המסחר האלקטרוני JD.COM, השנייה בגודלה אחרי עליבאבא, הגיעו לארץ הקודש, כאשר את מרבית הזמן הם העבירו בלימודי חרשנות ויזמות של הכשרת מנהלים ולימודי חוץ במרכז הבינתחומי הרצליה. ד"ר **טלי איבנוולד דביר**, דיקנית הכשרת מנהלים ולימודי חוץ בבינתחומי, העירה כי "לחברה עניין רב בישראל ובחדשנות ישראלית, בין היתר במסגרת חיפוש אחר טכנולוגיות חדשות וכיווני התפתחות חדשים".

במסגרת זו שמעה הנהלת החברה על חברות סחר אלקטרוני מקומיות, על חברות פינטק, קלינטק, בינה מלאכותית, IOT, וכיו"ב. הם פגשו יזמים ישראלים בהם **תומר בר זאב**, מנכ"ל ומייסד איירון סורס; **חנן ברמלי**, לשעבר סגן המדען הראשי; **איתי בק**, מנהל תכנית החממות ברשות החדשנות; פרופ' **יאיר טאומן**, יזם ודיקן בית ספר ארלסון ליזמות בבינתחומי הרצליה, ואת הזים **שי אגסי**, מייסד ומנכ"ל

חלק בלתי נפרד מעולם היזמות. **ג'ון ליאו**, סמנכ"ל האסטרטגיה של הענקית הסינית, מיהר לתעד את הפגישה בתמונה. ●

בטר פלייס שנסגרה לאחר ש"שרפה" כ-3 מיליארד שקל. אגסי סיפר למשתתפים את סיפורו האישי שעסק מן הסתם בעליות ובמורדות המהוות