



קובי פינגוביץ, מנכ"ל ומייסד UBS

המטרה: לכבוש את שוק האלפיון העליון

קובי פינגוביץ, מנהל חטיבת ניהול העושר של UBS ישראל, מגדיר את מרחבים חיק השוק למכילי מסו, שנת שריטפוט בארץ מוערך ב-435 מיליארד דולר ורק הוער גדול בנקאות לפרטיים - הדור הבא



קובי פינגוביץ (55)
מנכ"ל ומייסד UBS Wealth Management
הגב סמולטון ניו יורק
המנכ"ל והמייסד של רשת ניהול הון פרטית בבריטניה
המייסד והמנכ"ל של חברת ניהול הון פרטית בבריטניה
עד לפני חמש שנים ניהל את חטיבת הניהול הפרטי של UBS

UBS לא הייתה מוכנה להיכנס למשק הישראלי. היא הייתה רחוקה מדי. לכן, קובי פינגוביץ, מנכ"ל ומייסד חטיבת ניהול הון פרטית של UBS בישראל, החליט לזרוק את החברה למשק הישראלי. פינגוביץ, שהיה מנכ"ל חטיבת ניהול הון פרטית של UBS בישראל עד לפני חמש שנים, החליט לזרוק את החברה למשק הישראלי. פינגוביץ, שהיה מנכ"ל חטיבת ניהול הון פרטית של UBS בישראל עד לפני חמש שנים, החליט לזרוק את החברה למשק הישראלי.

מטרה: לחזק את מעמד החברה כמנהלת הון פרטית בארץ. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי.

מטרה: לחזק את מעמד החברה כמנהלת הון פרטית בארץ. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי.

השורה התחתונה של פינגוביץ: "פעם לא היו מרבדים על הגדרת הנכסים לדור הבא, וקרה מה שיקרה. בדרום אמריקה עושים את התכנון כבר עם הולדת האבא והאמא והכל נעשה בקפדנות, עם האוחז ועם העורבות של כל המשפחה"

לפי האסטרטגיה החדשה, חטיבת הניהול הפרטי של UBS בישראל תתמקד בלקוחות עם נכסים של מעל 1 מיליון דולר. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי.



החלק מהשוק הניהול הפרטי בארץ

החטיבה החדשה של UBS בישראל תתמקד בלקוחות עם נכסים של מעל 1 מיליון דולר. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי.

החטיבה החדשה של UBS בישראל תתמקד בלקוחות עם נכסים של מעל 1 מיליון דולר. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי. פינגוביץ רוצה לזרז את תהליך הבחירה של הלקוחות הישראליים לניהול הון פרטי.